

ISFOA Nemzetközi díj

Láng Éva, a Levantex Kft. tulajdonos-ügyvezető igazgató asszonya megkapta az ISFOA Nemzetközi díj a sikeres pályafutásért „Budapest 2004” elnevezésű díjat.

Az ISFOA nemzetközi Jogi Magánegyetem Pénzügyi és Vállaltszervezési Főiskola együttműködve a budapesti Olasz Kultúrintézettel, az Olasz Külkereskedelmi Intézet (ICE) budapesti Irodájával, a Magyarországi Olasz kereskedelmi Kamarával, a Pugliai Ellenőrzött Származású Termékek (Doc) Konzorciumával, a Budapesti Olasz Nagykövetség, az Olasz Külügyminisztérium, a külföldön élő olaszok ügyeivel foglalkozó miniszter, az Olasz Közlekedési és Infrastruktúráért felelős Minisztérium patronálása mellett meghirdette az ISFOA Nemzetközi díj a sikeres pályafutásért „Budapest 2004” címmel.

2004. május 17-én tartották Magyarország európai uniós csatlakozása alkalmából az ISFOA Nemzetközi Díj a sikeres pályafutásért – „Budapest 2004” díjkiosztó estet, melyen olyan személyek kaptak kiüntetést szakmai tudásuk elismerése jeléül, aki az olasz, illetve a magyar gazdasági és kulturális területen kiemelkedő sikereket értek el.

A kezdeményezés az alábbi célokat tűzte ki maga elé:

- az olasz cégek nemzetközivé tétele;



ISFOA Nemzetközi Díj a sikeres pályafutásért – „Budapest 2004” díjkiosztó est

- a multinacionális együttműködés fejlesztése;
- a kis- és középvállalatok értékesítése;
- az olasz márka és stílus képének piachódítása a világon,
- a Made in Italy minősítés kulturális tartalmakon keresztüli megújítása és megőrzése;
- a termelői és szakmai tevékenység szociális, etikai és morális felelősségének konszolidációja.

Az ISFOA Nemzetközi Díj a sikeres pályafutásért – „Budapest 2004” megteremtésével az ISFOA Akadémia olyan személyek szakmai tudását díjazza, akik szakmájuk területén kiténtek, szakmai, gazdasági és szociális területen kiemelkedő sikereket értek el. A díj tehát

olyan vállalkozók, gazdasági és pénzügyi szakemberek, művészek, nemzeti vagy nemzetközileg elismert értelmiségieknek szól, akik hozzájárultak mind az olasz, mind a magyar gazdaság növekedéséhez.

Magyarországról három díjazott volt: Sebestyén Márta művésznő, Mojzer Miklós, a Szépművészeti Múzeum főigazgatója és Láng Éva, a Levantex Kft. tulajdonos-ügyvezető igazgató asszonya.

Szakmai pályájáról Láng Éva ügyvezető asszonyt idézzük:

– 1990-ben, a rendszerváltás után úgy éreztem, itt a lehetőség, hogy mint vállalkozó kipróbáljam, mit is tudok, mire vagyok képes.

Egy barátómmal megalakítottuk a Levantex Kft-t.

Egy új vállalatot kétféle úton lehet elindítani. Az egyik megoldás, hogy az alapítók az addig végzett munkájukat folytatják az új vállalkozásban. A másik lehetőség, hogy megkeresik a piacon azokat a „fehér foltokat”, tevékenységeket, amire van kereslet, ahol még van szabad hely. A második út nehezebb. Ezt választottuk.

Amikor megalapítottuk a vállalatot, én még csak abban voltam biztos, hogy számítástechnikával nem szeretnék foglalkozni. Barátnőm angoltanár volt. Így világosan volt számunkra, hogy meg kell keresnünk azt a tevékenységet, amit a piac elfogad, és amire szükség van. Megszületett a döntés, foglalkozzunk kereskedelemmel. Elkezdtünk keresgél- ni: hőálló téglá, ruha, fokhagyma, fagyaltgép, tűzifa, csapágy, temetői világítás, csomagolás-technika stb.

A vállalkozás első két éve a túlélés jegyében telt. Csak annyi pénzt tudtunk keresni, amennyi a vállalat költségeit szerényen fedezte. Fizetésre már nem jutott. Engem a férjem tartott el, akitől nagyon sok támogatást kaptam. Nélküle nem is sikerült volna át- vészelnem a kezdeti nehézségeket.

Sok megpróbáltatás után az üzlettársam úgy döntött, hogy valami másba fog. Megvásároltam a részét, és egyedül maradtam.

Egy napom, mint a mesében, beszélt az ajtón egy férfi, és elmondta, hogy ő tud egy nagy üzletet hozni. Van egy cég, ami 500 db teherautót akar venni. Ez a vállalat volt a Fővárosi Gázmű-vek. Nekem akkor nem volt semmilyen tapasztalatom a járműér- tékesítés területén, de nem is volt mit vesztenem.

Először felkerestem a FIAT Au- tó-t Torinóban. Kaptam tőlük ajánlatot kisteherautókra. Majd találkoztam, az IVECO akkor frissen alakult budapesti irodájában Stefano Albarosa úrral. Ő az első találkozás alkalmával azt gondolta, hogy én is azok közé a szerencsevadászok közé tarto- zom, akik nap, mint nap felkere- sik. Csak akkor döntött úgy, hogy ad ajánlatot, amikor elővettem és megmutattam neki a FIAT Autó nevemre megcímzett ajánlatát. Majdnem egy évig tartott a harc a

megbízás megszerzéséért. Har- minckét pályázó közül végül a Levantex nyerte meg a tendert. Ez a győzelem olyan volt, mint ami- kor a wimbledoni teniszbajnoksá- gon a 125. helyen kiemelt versenyző nyeri a versenyt. Így kezdődött a FIAT-IVECO kap- csolat. Végül is 300 db járművet szállítottunk le. Ebből az üzletből befolyt teljes bevételt visszafor- gattam a vállalkozásba.

Egy napon Albarosa úr meg- kérdezte tőlem, hogy nem akar- ok-e IVECO kereskedő lenni, és én igent mondtam.

A vállalat elkezdett fejlődni. Igazi minőségi ugrás az életünk- ben akkor következett be, amikor 1994-ben a bátyám átjött a Fiat szervizből, és beindítottuk a te- herautó-javítást és az alkatrész eladást.

Ma már nyolcvan dolgozója van a vállalatnak. Évi 500 db te- herautót adunk el, és 7500 jármű- vet javítunk évente.

1998-ban elindítottunk egy zöldmezős beruházást, és 2000- ben beköltöztünk az európai mér- cével mérve is nagyon korszerű új telephelyünkre. Révbe értünk.

Az IVECO-val együtt töltöt- t 12 év életem egyik legnehezebb, legsikeresebb és legszebb időszaka. Nagyon megszerettem az olasz embereket, az országot, az olasz konyhát. Nagyon sok érté- kes emberi kapcsolattal lettem gazdagabb.

Büszke vagyok arra, hogy az IVECO a kereskedői sorába hí- vott engem, és én meg tudtam fele- lni ennek a kihívásnak. Nagyon sokat tanultam. Amikor elkezd- tem a vállalkozást, nem volt igazán semmilyen tapasztalatom. Sem kereskedői, sem járműisme- reti, sem vállalatvezetési. Sok se- gítségét, útmutatást kapta az IVECO-s kollégáktól. Meg is fo- gadtam szinte minden tanácsot.

Nagyon sok szép helyen jár- tam, ahová mint turista talán nem jutottam volna el. Például vezet- tem teherautót az Etnán, 2700 méter magasan a kihűlt lávában.

Remélem, hogy a fiam, aki eb- ben az évben végez az oxford-i Brooks egyetem magyarországi főiskoláján, mint manager, majd egy napon átveszi tőlem a stafé- tabotot.



ISFOA Nemzetközi Díj a sikeres pályafutásért – „Budapest 2004” díj

TOV EURO III UKRAINA

KAMION & LÍZING KÖZVÁMRAKTÁR

Közvámraktári szolgáltatásaink:

- Záhonytól 18 km-re, az Uzhgorodi főút mellett
- 24 órás fegyveres őrzés
- Teljeskörű árubiztosítás
- Magyar tulajdonos, magyar menedzsmet
- Hűtőkamrák 250 m³, 0-tól -25°C-ig
- 400 paletta fedett raktározási kapacitás
- 4370 m² nyitott közvámraktár terület
- 5000 m² egyéb tárolási lehetőségek
- Tárolás konszignációs szerződés alapján
- Tárolás szerződés alapján
- Vámügynökség
- Anyagmozgatás vonatról tehergépkocsira, tehergépkocsiról vonatra
- Reexpediálás





TOV EURO III UKRAINA
 88000 Holmok Ul. Svobodí 69
 Internet: www.euro3ukraina.com • Email: info@euro3ukraina.com
 Telefon: 00 38 0312723379 • Fax: 00 38 0312723380
 Mobil: 06 30 278 0739, 06 30 5255255 (Zsigmond Tamás)

TM